

LE PARTENAIRE DE PROXIMITÉ DANS LA TRANSFORMATION DIGITALE DES PME ET ETI

Expert dans l'intégration de solutions de gestion ERP, Finance, Paie et RH, le groupe Parthena Consultant met à la disposition de ses clients ses 32 années d'expertise dans la transformation digitale des organisations. Du conseil, à l'intégration, en passant par l'accompagnement, focus sur l'un des acteurs majeurs de la prochaine facture électronique !



nos clients. Nous souhaitons faire comprendre que ces changements organisationnels vont principalement leur permettre de recentrer la compétence de leurs collaborateurs sur des missions à valeur.

En tant que société résolument tournée conseil, notre but n'est pas seulement de déployer des logiciels, mais bien d'accompagner tous nos clients dans cette grande mutation, de bout en bout.

Arnaud Clavreul (Directeur Général, Directeur des solutions ERP, Finance & Cash de Parthena Consultant) : Le conseil, c'est notre ADN. Dans ce sens, nous accompagnons nos clients dans l'identification des points de friction qu'engendre une telle réforme, notamment sur la question des délais et calendriers éditeurs.

I.E : Quelles sont justement les opportunités offertes par la facture électronique ?

Arnaud Clavreul : la dématérialisation des factures est un enjeu majeur chez les ETI et les PME. Certains de nos clients sont certes équipés en conséquence depuis longtemps, mais ceci est loin d'être une généralité.

En les accompagnant le plus en amont possible, notre but est ainsi de leur démontrer les avantages de la facture électronique. Gain de temps, facilité de saisie et de récupération des données, réajustement du rôle des comptables et des administrateurs, réduction des délais de clôture : tout un programme !

Ici, nous pouvons d'ailleurs évoquer le sujet très épineux des ressources. Alors

Informations Entreprise : Quels sont les grands enjeux de la facture électronique 2024 ?

Laurent Le Mercier (PDG de Parthena Consultant) : Cette nouvelle réforme est essentiellement destinée à faciliter le travail de l'État, notamment concernant le traçage et le suivi de la TVA sur le plan national et international.

Loin de prendre la forme d'une simple réplique digitale des factures physiques que nous connaissons actuellement, la facture électronique 2024 induit en réalité tout un ensemble de changements organisationnels, impliquant ainsi des changements profonds d'un point de vue psychologique et pratique.

Faire comprendre aux entreprises ce que cette réforme entraîne est de ce fait devenu un enjeu important pour Par-

thena Consultant. Ici, notre rôle est de transformer ces nouvelles contraintes en réelles sources d'opportunités pour





Arnaud Clavreul et Laurent Le Mercier

que la réforme va permettre de faire plus avec moins, le manque de main d'œuvre est ainsi contrebalancé par un gain de productivité indéniable.

Plus globalement, cette dématérialisation permet aussi d'introduire de nouvelles notions digitales chez nos clients PME les moins en avance sur le sujet. Cela va leur permettre de repenser globalement leur système de classement et d'exploitation des données.

I.E : Quelle est la valeur ajoutée de Parthena Consultant ?

Laurent Le Mercier : Parthena Consultant a pour rôle d'intervenir en amont sur les phases de conseil et d'intégration, mais aussi en aval, pour le maintien et le respect des évolutions légales. Dans ce sens, il existe ici un réel enjeu de proximité. Comme évoqué précédemment, la facture électronique a un impact très fort sur le côté organisationnel.

De cette logique, l'ensemble de nos consultants offre à nos clients et à leurs pôles financiers, comp-

tables et achats un suivi régulier et précis, conditionné par une réelle fibre organisationnelle.

I.E : Vos consultants semblent ici jouer un rôle pour le moins déterminant.

Laurent Le Mercier : Le maintien de l'expertise de nos consultants est tellement primordial que nous avons d'ailleurs créé un poste totalement dédié à leur formation continue. Il faut savoir que toute cette dématérialisation en cours se base sur des mises à jour régulières, l'enjeu est donc de maintenir une qualité de service.

En parallèle, il est important d'indiquer que nos collaborateurs sont certifiés auprès de nos éditeurs partenaires.

Bio Express

- **1990** : Création de Parthena Consultant à l'initiative d'un groupe d'Experts-comptables
- **2015** : Rachat de Cargo SA
- **2018** : Acquisition de TMS informatique
- **2019** : Acquisition de DWS et de D&D Consulting
- **2020** : Acquisition de Pro-GRH
- **2022** : Acquisition de Project SI / Project PACA
- **2022** : Acquisition de Soserbat

I.E : Quels sont vos projets ?

Laurent Le Mercier : Nous nous positionnons sur un secteur qui évolue fortement. Au sein de notre écosystème, le marché a tendance à se concentrer. Nous nous présentons comme un acteur important de cette concentration à travers nos croissances externes. Pour autant, le but n'est pas de croître pour croître. Notre objectif est d'aller chercher de nouveaux talents, et ainsi répondre au manque de ressources. Ainsi, de nouvelles acquisitions sont à venir.

Arnaud Clavreul : La partie Cloud est également un sujet important pour les prochaines années. Si tous nos nouveaux clients intègrent cette notion, ce n'est pas forcément le cas de nos clients historiques. Dans ce sens, nous souhaitons les aider à franchir le pas, toujours dans cette logique d'accompagnement qui fait notre succès.



Chiffres clés

- 220 collaborateurs experts
- 30 millions d'euros de chiffre d'affaires
- Créée en 1990
- 1900 clients sous contrats